

Sie suchen eine abwechslungsreiche und spannende Aufgabe im Bereich Vertrieb und Marketing? Sie haben Spaß am Umgang mit Menschen und arbeiten gerne in einem kleinen dynamischen Unternehmen welches im Automobilbereich als Prüfdienstleister auftritt?

Dies und vieles mehr bietet Ihnen die

Automobiltechnikum Bayern GmbH.

Die Automobiltechnikum Bayern GmbH ermöglicht Unternehmen mit Hilfe modernster Prüfstandtechnik einzelne Fahrzeugkomponenten und -systeme im Hinblick auf Fahrzeugsicherheit und Betriebsfestigkeit zu prüfen und Umweltsimulationen durchzuführen. Dabei beschränkt sich das Angebot nicht nur auf den Bereich Automotive, sondern umfasst mittlerweile Tests zu Produkten und Bauteilen aus einer Vielzahl von Branchen. Um diese Diversifizierung weiter auszubauen suchen wir zur Verstärkung unseres Teams einen

Vertriebsingenieur (m/w/d).

Ihr Profil

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium, besitzen ein hohes technisches Verständnis und kennen z.B. das Grundprinzip des elektrischen Antriebs.
- Sie können auf eine solide Vertriebserfahrung zurückgreifen und haben Erfahrung im Erklären komplexer Dienstleistungen oder vergleichbarer technischer Kategorien.
- Sie haben ein sicheres und überzeugendes Auftreten, stellen leicht Kontakte her und verfügen über Verhandlungsgeschick.
- Sie integrieren sich gerne in ein bestehendes Team, um gemeinsam Erfolge zu erzielen. Wichtig ist Ihre Bereitschaft zur Reisetätigkeit nicht nur in der Region.
- Sie besitzen außer guten Englischkenntnissen in Wort und Schrift auch fundierte IT-Kenntnisse, vor allem auf dem Gebiet der CRM-Software.
- Sie sind kreativ im Erschließen neuer Märkte.
- Sie kommen aus der näheren Umgebung von Hof/Saale oder könnten sich vorstellen, Ihren Wohnsitz in die Region zu verlegen.

Es erwarten Sie folgende Tätigkeitsschwerpunkte:

- Sie arbeiten selbständig und zusammen mit der Geschäftsführung.
- Sie tragen wesentlich zur positiven Umsatz- und Ergebnisentwicklung der Automobiltechnikum Bayern GmbH bei.
- Sie analysieren die Märkte, die Zielgruppen, die Marktteilnehmer und die Konkurrenzsituation im relevanten Umfeld und erkennen Perspektiven für die künftige Arbeit.
- Sie entwickeln Ideen und Initiativen für eine langfristige Marktstrategie.
- Sie ermitteln Wachstumspotenziale, erweitern zusammen mit der Geschäftsführung das Angebotsportfolio und die damit verbundenen Preislisten und Angebote.
- Sie erweitern unser Vertriebsnetz, gewinnen neue Kunden und halten den Kontakt zu unseren Stammkunden. Dazu gehören z.B. Werbeaktionen und Messeauftritte.
- Sie sind kreativ in der Außenkommunikation, die Nutzung von Social-Media ist für Sie selbstverständlich.

Die Position wird neu geschaffen, um dem dynamischen Wachstum des Unternehmens gerecht zu werden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? - Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per Email an Bewerbung@atbayern.de

Für Fragen stehen wir gerne auch telefonisch unter 09281-85019-0 zur Verfügung. Wir freuen uns Sie kennenzulernen!